

noverbal

Comunicación No Verbal Científica



Máster en Comunicación No Verbal Científica y Comunicación Integral

ALICANTE · FUNDEUN. Universidad de Alicante
25 de Enero de 2019

MADRID · COACCM (Calle Ladera de los Almendros, 40)
15 de Febrero de 2019

BARCELONA
18 de Enero de 2019

Información y Reservas

Teléfono: 660 409 727 | Email: info@noverbal.es | Web: www.noverbal.es

Máster en Comunicación No Verbal Científica y Comunicación Integral

Con el **Método de Comunicación Integral Eficiente**, dominarás gracias a las más modernas técnicas de Comunicación Verbal y No Verbal Científica, todo el proceso comunicativo y de esta manera, te convertirás en un **experto en comunicación, observación y lectura de gestos, pensamiento y conocimiento humano** obteniendo así los resultados que en cada momento y situación que realmente desees.

Dirigido a

Cualquier persona que quiera dominar estas potentes disciplinas científicas de la comunicación, pudiendo emplearla en cualquier trabajo, a nivel personal o bien como profesión.

- Directivos y Empresarios
- Psiquiatras
- Terapeutas y Coach
- Médicos
- Abogados
- Jueces
- Mediadores
- Directivos
- Departamento de ventas
- RRHH
- Cuerpos y fuerzas de seguridad
- Estudiantes
- Profesionales Del mundo de la Comunicación
- Criminólogos y Detectives Privados.
- Estudiantes que busquen una profesión de futuro.

El **Método CIE** sigue el siguiente proceso:

- Observa adecuadamente y con escucha activa a tu interlocutor.
- Analiza e interpreta con herramientas Científicas, todo lo que estás viendo.
- Prepara y elabora tu mensaje, adaptándolo y personalizando.
- Comunica correctamente, empatizando e influyendo positivamente.

La Comunicación No Verbal te aportará una útil, práctica y potente información acerca de tu interlocutor, en todos los momentos en los que interacciona con él, desde la recepción del mismo, en la detección de sus necesidades, hasta la resolución de conflictos y cierre de compromisos. Además, te permite estar en esas relaciones en una situación privilegiada.

El Proceso de Observación e Interpretación, incluye las siguientes herramientas:

1. Psicología del rostro

Disciplina clínica que nos aporta información acerca de cómo es nuestro interlocutor. Podemos ser capaces de leer su psique.

Según sea su rostro tendrá unas potencialidades y unas limitaciones.

Podemos saber si es más o menos influenciable, más o menos creativo, más o menos decidido, más o menos preciso, tiene mayor o menor capacidad de improvisación, hipersensible, como toma decisiones, etc...

2. Sinergología

Disciplina Científica que nos permite identificar, analizar e interpretar los gestos inconscientes que realiza nuestro interlocutor con todo su cuerpo.

Podrá saber entre otras cosas si está receptivo o no a nuestros argumentos, si está molesto o a gusto, si hay algo que no se atreve a decir, si duda de lo que nos está diciendo, incluso si te miente. Así hasta los aproximadamente 2.000 ítems que etiqueta e identifica la Sinergología.

3. Detección de mentiras

La unión de 5 poderosas Disciplinas Científicas utilizadas para detectar si su interlocutor duda o incluso miente cuando está comunicando con usted. Sabrá si existen incongruencias entre lo que nos dice con sus palabras y lo que nos dice con sus gestos.

4. Microexpresiones

Observando su rostro podemos descubrir la emoción real que siente en ese momento esa persona.

De esta manera leeremos la emoción verdadera, la subyacente, que está por detrás de la que nos puede estar intentando transmitir.

noverbal

Comunicación No Verbal Científica

5. Paralingüística

El tono, el timbre, la entonación, el volumen y la velocidad a la que habla nos permite identificar el estado en el que se encuentra, incluso saber si puede estar nervioso, preocupado, triste o incluso si nos pudiera estar mintiendo o bien, ocultándonos algún tipo de información.

6. Neurociencia

Según su comportamiento sabremos qué zona o zonas de su cerebro están más activas habitualmente. ¿Es planificador, analítico, emocional, visionario, extrovertido, decidido?

Tras conocer cómo es tu interlocutor y cómo se comporta contigo en una situación concreta, podrás pasar a la preparación del mensaje adecuado y correcto para el mismo y posteriormente a comunicar adecuadamente.

7. Psicología de la Escritura. Grafología

Como es la persona, cómo piensa y siente. Pudiendo llegar a establecer una conexión entre su Psique y su escritura.

En definitiva, el Máster nos va a ayudar:

- A dirigir equipos.
- A negociar eficazmente.
- A incrementar nuestras ventas.
- A identificar oportunidades de negocio.
- A mejorar relaciones interdepartamentales.
- A seleccionar a socios y personal adecuado.
- A poder vender con más seguridad y eficiencia.
- A sacarle más rentabilidad a nuestras relaciones.
- A optimizar el rendimiento de nuestros colaboradores.
- A minimizar los conflictos con clientes y reclamaciones.
- A comunicar adecuadamente con cada uno de nuestros interlocutores.

Salidas Profesionales

El Máster en CnvC le preparará para obtener una **gran ventaja competitiva** en cualquier trabajo que realice.

El profesional en Conocimiento humano y Comunicación no verbal es cada vez más demandado como **profesión de presente y de futuro**, Le dará el poder de desarrollar su carrera a través de competencias en dirección empresarial, policial, formativas o de ayuda y terapia, en aspectos técnicos relacionados con el conocimiento humano, la gestión en RR.HH, ventas, derecho, área policial, ... pudiendo acceder a puestos como:

- Especialista en Conocimiento Humano y Detección de Mentiras.

[Información y Reservas](#)

Teléfono: 660 409 727 | Email: info@noverbal.es | Web: www.noverbal.es

noverbal

Comunicación No Verbal Científica

- Especialista en Comunicación no verbal Científica.
- Director General de RR.HH.
- Dirección del departamento de RR.HH.
- Técnico de RR.HH.
- Consultor en RR.HH.
- Responsable de la gestión del talento.
- Responsable departamento laboral.
- Responsable departamento responsabilidad social.
- Responsable de selección de personal.
- Responsable de clima laboral.
- Responsable departamento de ventas.
- Formador en áreas de Conocimiento Humano.
- Consultor y Formador en Cuerpos y Fuerzas de Seguridad.
- Director áreas de investigación criminal.
- Profesional en la rama de la Comunicación.
- Profesional en Conocimiento Humano dentro de la Policía Nacional o G.C., o agencias de inteligencia.
- Como Colaborador en medios de comunicación.

Duración

El curso tiene una duración total de 335 horas.

- 114 horas CLASE PRESENCIAL
- 50 horas prácticas en Aula virtual fotografías y videos training.
- 150 horas Tesis privada fin de curso TFM
- 16 horas de Tutorización.
- 5 horas distintas pruebas ON-LINE
- Apuntes PDF de las distintas sesiones.

Horario presencial: viernes de 15:00 a 21:00 horas y sábado de 08:30 a 14:30 horas

Contacto y Reservas

Javier Torregrosa 660 40 97 27

Formadores

J. Javier Torregrosa Vicedo

Experto en Conocimiento Humano y Comunicación No Verbal Científica, Neurociencia, Microexpresiones, Paralingüística y Morfopsicología, además es Sinérgologo, conferenciante, profesor en distintas Universidades y en Escuelas de Negocios, director del Máster de Comunicación no verbal Científica, colaborador en distintos

[Información y Reservas](#)

Teléfono: 660 409 727 | Email: info@noverbal.es | Web: www.noverbal.es

noverbal

Comunicación No Verbal Científica

medios de comunicación y formador en los Cuerpos y Fuerzas de Seguridad y del Estado, así como perito judicial en Comunicación no verbal Científica.

César de la Cal Díaz de San Martín

Cross Cultural and International negotiation Consultant.

Es un empresario y consultor experto en negociación y estrategia de negocios con ámbito internacional. Ha apoyado a diferentes empresas y a sus líderes para lograr el éxito y hacer el cambio necesario para ellos y sus organizaciones.

Con una amplia experiencia en desarrollo comercial, marketing y formación ejecutiva en numerosas industrias y diferentes países de Europa y América.

Juan Carlos Soler Palazón

Experto en Comunicación y herramientas de Comunicación para la venta, negociación e Inteligencia Emocional. Con más de 30 años de experiencia. "Todo ello para ayudarte a ser más feliz y ganar más dinero".

Rocío Payá Ubeda

Graduada en Trabajo Social, Máster en Comunicación no verbal Científica y especialista en grado Superior en Comunicación no verbal Científica "Body Psiquer". Investigadora en Psicología del rostro de las personas con enfermedad mental y en personas susceptibles de ser captadas por organizaciones criminales.

Ana García Polo

Perteneciente al Cuerpo Nacional de Policía. Experta y titulada en Psicología de la Escritura. Estudiosa de la personalidad a través del comportamiento de la escritura. Máster en comunicación no verbal Científica.

Información y Reservas

Teléfono: 660 409 727 | Email: info@noverbal.es | Web: www.noverbal.es